

Technico-commercial France en « Oléochimie »

Mosselman S.A. est à la recherche d'un collaborateur technico-commercial pour le marché Français dans le secteur de l'oléochimie. Vous rejoindrez une équipe composée principalement de chimistes et bio-ingénieurs. Vous traiterez avec des clients actifs principalement dans les secteurs de la détergence, cosmétique, lubrification, pharmacie et alimentation.

Poste proposé

Le poste proposé comporte :

Un volet commercial :

- » Négociation de prix
- » Suivi des ventes,
- » Suivi des demandes particulières liées notamment à la logistique ou aux litiges,
- » Prospection clients.

Un volet technique :

- » Aller à la rencontre des clients afin de bien définir leurs besoins en termes de produits et les conseiller dans leurs choix en fonction des critères techniques et économiques
- » Coordonner et participer à la résolution de demandes techniques des clients en collaboration avec les collègues des différents services concernés
- » Investigation en cas de problèmes liés à la qualité du produit

Ces tâches sont effectuées dans un esprit collaboratif avec les autres membres de l'équipe et avec l'appui des équipes de traitement des commandes, R&D, affaires réglementaires & qualité, production, service des achats et logistique.

La gamme de produits concernés se compose d'esters d'acides gras, alkanolamides, huiles végétales, glycérine, acides gras, alcools gras, surfactants, cires, polyols et autres produits annexes. Ces produits font partie de ce que l'on qualifie de « chimie verte ».

Profil recherché

- » Vous avez un diplôme d'Ingénieur Industriel en Chimie ou Ingénieur Agronome (un graduat avec expérience équivalente pourrait être considéré),
- » Vous écrivez et parlez couramment en français et en anglais,
- » Vous percevez bien les priorités dans l'approche du marché et le suivi à donner dans les différents dossiers que vous aurez à traiter,
- » Vous avez une bonne aptitude à la communication et l'esprit d'équipe,
- » Une expérience technico-commerciale dans les secteurs d'applications cités ci-dessus peut être considérée comme un avantage, mais n'est pas requise.

Contrat proposé

- » Temps Plein ; CDI
- » Package salarial attractif en fonction de vos compétences et expériences, une voiture de société avec carte essence, assurance groupe et hospitalisation
- » Région : Bureaux situés à Ghlin (Mons)

Profil de la société

Mosselman S.A. est une PME belge fondée en 1829. Elle est active dans le domaine des dérivés oléochimiques et produits annexes. Orientée client, la société est présente sur différents marchés : lubrifiant, cosmétique, détergence, alimentaire, encre, peinture, etc. En nous rejoignant, vous intégrerez une entreprise dynamique et fortement tournée vers l'exportation.



Personnel : 45

Chiffre d'affaires : 50 Mio €

Mots-clefs : Technico-commercial, chimie, oléochimie, France détergence, cosmétique, lubrifiants, pharmacie, alimentation

Contact : yves.dal@mosselman.be - 065/39 56 21